

# Cohorte solution relance PME – COVID-19

Nos experts-conseils se mobilisent pour vous

Le confinement a ralenti les activités de nombreuses entreprises; leurs réflexes au sein de l'environnement d'affaires s'en trouvent bouleversés et leurs repères, brouillés. En coulisse, les dirigeants doivent anticiper la relance en composant avec des réalités différentes et de nouvelles priorités.

L'innovation du modèle d'affaires, la gestion du changement, la rapidité d'action, la rigueur et l'agilité seront des facteurs déterminants pour assurer la pérennité des organisations à court, à moyen et à long termes.

## Cohorte solution relance PME – COVID-19

Accompagnement personnalisé de Raymond Chabot Grant Thornton admissible au Programme d'appui au développement des secteurs stratégiques et des créneaux d'excellence (PADS)



Aide financière couvrant jusqu'à **50 %**  
des dépenses admissibles de l'entreprise



Aide financière maximale de **500 000 \$**  
par année pour le promoteur

## Avantages de notre Cohorte solution relance PME – COVID-19

- Génération de revenus pour le promoteur et renforcement de la relation avec ses membres;
- Approche basée sur les besoins et enjeux prioritaires des entreprises dans un contexte de relance et de continuité des affaires;
- Accompagnement personnalisé sous la forme d'ateliers à la carte;
- Réalisation en accéléré des étapes clés menant à l'établissement d'un plan d'action adapté à la nouvelle réalité et aux objectifs d'affaires;
- Approche virtuelle permettant de répondre aux mesures de distanciation sociale.

## La cohorte



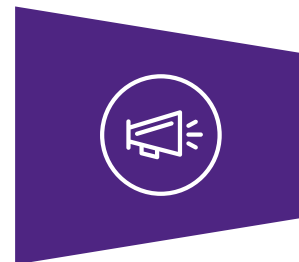
### VOLET 1

Séance de  
codéveloppement



### VOLET 2

Formation et atelier  
sur le modèle d'affaires



### VOLET 3

Formation et  
accompagnement personnalisé

### Volet 1 : Séance de codéveloppement

Séance de formation et d'échange basée sur les besoins prioritaires du groupe et s'appuyant sur les thèmes suivants :

- La sensibilisation aux répercussions de la crise pour le secteur concerné;
- Les huit essentiels dans un contexte de relance des affaires;
- Les principaux outils et les bonnes pratiques à considérer pour faire évoluer son modèle d'affaires relativement aux changements qui en découleront;
- Les indicateurs clés de la performance de l'entreprise.

### Volet 2 : Formation et atelier sur le modèle d'affaires et les essentiels à considérer en sortie de crise (accompagnement personnalisé de l'entreprise)

- Réalisation d'atelier à la carte alliant théorie et exercices pratiques, en vue d'assurer l'évolution du modèle d'affaires. Thèmes à sélectionner parmi les suivants :
  - Main-d'œuvre;
  - Produits;
  - Production;
  - Chaîne d'approvisionnement;
  - Parcours client;
  - RS&DE;
- Réflexion stratégique sur les priorités globales et numériques dans un contexte de relance d'entreprise.

### Volet 3 : Formation et accompagnement personnalisé de l'entreprise

Accompagnement auprès de la direction et des employés centré sur les besoins particuliers de l'entreprise issus de la réflexion sur son modèle d'affaires, afin d'assurer la viabilité de ce dernier ainsi que du plan d'action (quant aux aspects humains, stratégiques, opérationnels, financiers, etc.).

## Un nouveau regard vers l'avenir

Avec le soutien de divers programmes, dont le PADS, nos experts-conseils se mobilisent afin de permettre aux entreprises d'agir et de rebondir face à leurs enjeux financiers, humains, stratégiques, opérationnels et technologiques.

### Communiquez avec nous dès maintenant



**Pierre Fortin, CPA, CA**  
Associé – Conseil en management  
fortin.pierre@rcgt.com



**SERVICE D'ASSISTANCE POUR LES MESURES D'AIDE – 1 844 967-3746**

Profitez des conseils de nos experts!

**rcgt.com**

Plus de 100 bureaux  
près de chez vous

**1 866 627-2157**